



Société anonyme sportive
professionnelle



Notre Cœur, Notre Force

Le Red Star FC recrute un(e) Commercial(e) Hospitalité & Événementiel

Le Red Star FC, club de football professionnel évoluant en championnat de France de Ligue 2 BKT, recherche un(e) Commercial Hospitalité & Événementiel.

Au sein du Pôle B2B, le Commercial Hospitalité & Événementiel a pour mission de développer les ventes B2B liées aux hospitalités VIP et aux événements corporate, en contribuant directement à la performance commerciale du club et à la qualité d'expérience offerte à ses clients.

Véritable ambassadeur du Red Star FC auprès des entreprises et institutions du territoire, il incarne l'image du club et en reflète les valeurs à travers son sérieux, son professionnalisme et la qualité de ses échanges avec les clients.

Vos missions :

- Prospection et développement commercial production de contenus quotidiens :
 - ◇ Piloter l'ensemble du cycle de vente : identification des cibles, prospection, qualification, relances, négociation et conclusion.
 - ◇ Développer et fidéliser un portefeuille de clients B2B pour les offres d'hospitalités et abonnements VIP du Club.
 - ◇ Assurer la mise en œuvre opérationnelle des prestations vendues les jours de match et garantir la satisfaction client tout au long du contrat.
 - ◇ Suivre avec rigueur le pipeline commercial, les objectifs fixés et l'encaissement des prestations.
 - ◇ Contribuer au développement du Réseau Étoile et à son rayonnement.
 - ◇ Appliquer la stratégie commerciale définie en début de saison et remonter les insights terrain pour l'optimiser.
- Développement et suivi des événements corporate :
 - ◇ Promouvoir et vendre les espaces du Red Star FC pour des événements B2B (séminaires, conventions etc...) sur les infrastructures du club
 - ◇ Coordonner la mise en œuvre avec les équipes internes et prestataires, depuis la contractualisation jusqu'à la tenue de l'événement.
 - ◇ Assurer la satisfaction et le suivi post-événement.
- Reporting et performance : :
 - ◇ Tenir à jour et enrichir le CRM commercial (Sellsy)
 - ◇ Assurer un reporting régulier auprès de votre supérieur
 - ◇ Contribuer à la veille concurrentielle et à l'amélioration continue des offres.



Société anonyme sportive
professionnelle



Notre Cœur, Notre Force

Le Red Star FC recrute un(e) Commercial(e) Hospitalité & Événementiel

Profil :

- Formation : Bac +3 à Bac +5 en commerce
- Expérience : 3 à 5 ans dans la vente de prestations de relations publiques dans le domaine du sport ou de l'entertainment
- Solides compétences en prospection, en présentation commerciale et en closing.
- Excellente présentation, rigueur, autonomie et sens du service client.
- Aisance relationnelle et capacité à représenter une institution dans des contextes premium.
- Goût pour le travail en équipe et la réussite collective.

Détails :

- Date de début : ASAP
- Type de contrat : CDI ; rémunération fixe + variable sur objectifs de vente (variable non plafonné)
- Avantages club
- Lieu de travail : Stade Bauer à Saint-Ouen (93)
- Disponibilités les jours et soirs de match (week-ends et jours fériés compris)
- Déplacements ponctuels possibles à l'occasion des matchs à l'extérieur du club
- Candidature à transmettre à partenariats@redstar.fr