

CONITY recherche un(e) stagiaire ou alternant(e) chargé(e) de développement commercial

CONITY est une **start-up** qui propose aux constructeurs de maisons individuelles une **solution numérique de suivi de projet et de communication** destinée à améliorer la relation client (**MyCONITY**). CONITY simplifie le métier de constructeur en offrant un réel gain de productivité au quotidien.

Déjà présent dans plus de 25 départements, CONITY poursuit son **fort développement à travers toute la France et prépare la mise en ligne de son nouveau site internet**. Ce site permettra à un particulier de s'inspirer de projets de construction suivis par les constructeurs qui utilisent la solution **MyCONITY**.

Afin de poursuivre notre développement, nous recherchons **un stagiaire ou un alternant chargé de nous accompagner dans de nombreuses actions commerciales**.



Ta mission

- Participation à la définition de la stratégie commerciale
- Ciblage et prospection de nouveaux clients (phoning, mailing...)
- Alimentation de notre CRM
- Amélioration et formalisation du processus commercial
- Participation à la création de nouveaux supports (livres blancs, plaquettes...)

Ton profil (idéal)

- Un bon relationnel
- Des capacités rédactionnelles
- Une maîtrise du pack Office (Excel)
- Une appétence pour les secteurs du bâtiment et du digital
- Curieux, réactif (et autres qualités du jeune stagiaire motivé !)

Pourquoi nous rejoindre ?

Nous garantissons un stage riche en apprentissages, un accompagnement, beaucoup d'échanges, du travail mais également des bons moments de convivialité, dans une « ambiance start'up » agréable.

Stage ou alternance à pourvoir à partir du mois de mai 2020. Durée minimum 4 mois.

Contact : Thomas RAQUIN - 06 77 18 09 21
thomas.raquin@conity.fr