

JVFLF

LEVÉE DE FONDS

14

→ Contexte

Peu d'entrepreneurs connaissent les codes et bonnes pratiques de la levée de fonds auprès d'investisseurs financiers. Etant donnée la concurrence des projets à financer, un rendez-vous raté est une opportunité de succès perdue.

🎯 Objectifs Pédagogiques

Comprendre à quels investisseurs s'adresser, en fonction de la nature et de l'avancement de votre projet. Explorer les sources de financement alternatives.



Moyens Pédagogiques

Exposés théoriques s'appuyant sur des articles de recherche académique, exemples concrets.

PROGRAMME

- > Les stades de développement d'une startup
- > Choisir la bonne source de financement à chaque étape
- > Trouver et contacter les investisseurs financiers
- > Préparer son premier entretien avec un investisseur financier.

THÈME MÉTHODOLOGIES STARTUP

🕒 **1 à 2 jours**
(7H ou 14H)

€ **2200€ HT**
INTRA

👤 **12 Personnes**
Startuppers

Formateur
Aram Attar

« Financer
intelligemment
votre croissance. »