

LABEL RELATIONS FOURNISSEURS & ACHATS RESPONSABLES – QUESTIONNAIRE DU LABELLISATEUR ET AIDES ASSOCIEES

5.3 Aide à la consolidation des filières et au déploiement international

Angle d'appréciation	Principes d'actions version nov 2020	Questions version nov 2020	Exemples de bonnes et mauvaises pratiques	Exemples de documents sources Modes de preuves
S'engager explicitement	Développer la coopération avec les acteurs de la filière	Comment inscrivez-vous votre politique achat dans un écosystème sectoriel?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 142 Inscrire sa politique achat dans un écosystème sectoriel	
	Développer une relation de confiance avec le management de l'entreprise fournisseur	Comment donnez-vous de la visibilité à cette politique partenariale? Comment favorisez-vous un environnement partenarial ?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 142 Donner de la visibilité et favoriser l'environnement partenarial	Politique achat Guide de l'achat
		Quels dispositifs d'aide avez-vous mis en place?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 142 Mettre en place des dispositifs d'aide	
Pratiquer systématiquement	Développer une gestion prévisionnelle des achats en communiquant à l'avance les niveaux prévisionnels d'activité pour favoriser l'adaptation des capacités	Comment fixez-vous vos priorités?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 143 Fixer les priorités	Compte rendu des réunions d'activité avec ses fournisseurs
		Comment sont mis en œuvre des moyens de gestion prévisionnelle?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 143 Mettre en oeuvre des moyens de gestion prévisionnelle	
	Faciliter le déploiement à l'international	Comment favorisez vous le partage d'information?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 144 Favoriser le partage de l'information	
		Comment sont soutenus et accompagnés les fournisseurs à l'international? Comment contribuez-vous au développement à l'étranger de vos fournisseurs?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 144 Contribuer au développement à l'étranger du fournisseur	
Cf Talents d'acheteurs N°6 p 145 Accompagner et soutenir les fournisseurs vers l'international				

Angle d'appréciation	Principes d'actions version nov 2020	Questions version nov 2020	Exemples de bonnes et mauvaises pratiques	Exemples de documents sources Modes de preuves
Piloter efficacement	Mesurer sa contribution au renforcement de la filière	Comment suivez-vous le développement effectif de la gestion prévisionnelle de vos besoins et de leur communication à vos fournisseurs?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 145 Développer la gestion prévisionnelle	Résultats des enquêtes de satisfaction fournisseur
		Comment remontez-vous leurs demandes et besoins sur les plans de charges prévisionnels ?	Cf Talents d'acheteurs N°6 p 145 Stimuler le développement international	
			Cf Talents d'acheteurs N°6 p 145 Ecouter la voix des fournisseurs	